

## Hur ser ditt företags verkliga potential ut?

Ett sätt att bli klar över det är att kostnadsfritt under en till två timmar prova på verksamhetscoaching.

En första fråga som säkert infinner sig är: **Vad är verksamhetscoaching?** Kan man coacha en verksamhet? När vi i talar om coaching handlar det ju om att coacha individer. Eftersom resultat åstadkoms av individer handlar verksamhetscoaching också om det. Men fokus ligger klart och tydligt på verksamhetens utmaningar och resultat. I min inbjudan till att prova på verksamhetscoaching skapar vi en *framgångskarta*. Den innehåller:

- Identifikation av de viktigaste utmaningarna för verksamheten. Redan den övningen brukar kunna ge en ny och annorlunda syn på verksamheten.
- Vi skapar en tydlig bild av nuläge och önskat läge.
- Vi tar fram mått på vad en förbättring är värd i pengar.

Även om du skulle välja att inte fortsätta att jobba med mig har du fått ett underlag som du kan jobba vidare med själv och ha stor nytta av.

Jag bjuder på ett begränsat antal möten. Passa på nu!

En andra självklar fråga: **Varför bjuder jag på något som är så bra?**

- Jag är övertygad om att några väljer att fortsätta jobba med mig när ni väl fått prova!
- Ni som väljer att inte jobba vidare med mig får under en kort tidsinsats bli delaktiga i min produktutveckling. Jag tror nämligen starkt på att inte bara själva verksamhetscoachingen har ett stort värde. Redan den första övningen, d.v.s. *framgångskartan* kan stå på egna ben som ”produkt”. Jag vill alltså ha möjlighet att ta del av era erfarenheter (anonymt).

De jag vänder mig till är mindre företag eller affärsområden inom större företag.

En del av er som läser det här har, eller jobbar i, sådana företag. Andra av er kanske känner sådana som kan ha nytta av det jag erbjuder.

Nu har jag svarat på några frågor som jag tror infinner sig. Men du sitter säkert på en del andra. Då är du välkommen att kontakta mig.

Annars, kontakta mig om du vill prova på mitt erbjudande.....eller om du känner någon som du tror vill prova på.

Bästa hälsningar  
Jörgen Sjöberg  
JSCoaching